

Handelen økte selv om gigantsenteret ikke er ferdig

Slemmestad var handelsområdet i «Nye Asker» med størst prosentvis vekst i fjor. Og det til tross for at et nytt Rortunet først står klart til høsten.

Handel

■ Marit Helland

– Mange kommer innom og spør: «Hva skal jeg lage til middag i dag?», sier Knut Wilhelm Wilsbeck.

I provisoriske lokaler i det midlertidige Rortunet driver han Wilsbeck Sjømat AS, som satser på frossen sjømat – og har alt fra scampi til kongekrabbe, ørret, laks, sei og torsk.

Tall fra Statistisk sentralbyrå (SSB), som handelsstandsforeningen i Asker og Bærum har analysert i sin årlige rapport over handelsutviklingen, viser vekst for Slemmestad.

For sjømatinnhaveren falt salgsinntektene litt, men selskapet gikk med overskudd.

– Dette opplever vi som greit, tatt i betraktning nedstengning og at mange holdt seg hjemme i koronaåret. Og i år er utviklingen veldig bra, sier Wilsbeck.

Flere vil trolig kjenne igjen Wilsbeck – han har lang erfaring som kokk, og har blant annet jobbet med kjendiskokken Eyvind Hellstrøm.

Postsonen Slemmestad hadde en detaljhandelsomsetning på 783 millioner kroner, noe som var opp 43 prosent i forhold til 2019.

Nedtur for lamper og rens

Av denne omsetningen sto det provisoriske Rortunet senter – bestående av brakker med butikker i – for drøyt 300 millioner kroner, opp 18,3 prosent. Det får Budstikka opplyst av Stian Tørres, leder for kommersiell drift i Rortunet-eier Scala Eiendom AS.

– Til tross for at Rortunet er i et midlertidig bygg og at 2020 var koronaår, viser tallene at kundene



▲ Rortunet blir stadig mer ferdig, og åpner til høsten. Arbeidsdatoen er i slutten av oktober – men det er ikke endelig spikret, får Budstikka opplyst fra Scala Eiendom.

FOTO: MARIT HELLAND

våre har valgt lokal handel, mener Tørres.

En av dem som handler på Slemmestad med jevne mellomrom er Haslum-mannen Øistein Pedersen (67).

– Hva handlet du i koronaåret?

– Det ble mye mat. Og så pusset jeg opp hele huset og solgte det, så det ble mye maling og andre varer til overflatebehandling, forklarer han.

Paret Nicolai Helberg (30) fra Haslum og Filiz Tuzkaya (36) fra Krokstadelva er også på vei inn til Rortunet.

– Jeg handlet mye spill, forklarer Nicolai, mens Filiz oppgir at

det gikk mest i mat.

Men selv om det var samlet vekst for Rortunet, var det ikke bare rosenrødt.

Anne Rosenqvist i lampeutsalget Slemmestad Belysning, forteller at korona påvirket salget negativt. Det samme oppgir Ali Reza, som driver Røyken Rens rett ved inngangen.

– Det gikk veldig dårlig i fjor, folk trengte ikke rense klær i samme grad som før. Nå gleder jeg meg til innflytting i det nye bygget, sier Reza.

Men det provisoriske Rortunet sto ikke for veksten i Slemmestad alene. Netthandel er også med og driver veksten opp. Budstikka har tidligere omtalt snus-selskapet Snus 365 i Bjerkås Næringspark, som opplevde at snussalget tok helt av i 2020.

– Den typen nettsalg er med og driver veksten for området, påpeker styreleder Jan-Fredrik Larsen i handelsstandsforeningen.

Vekst i Sætre

Sætre og Åros omsatte for 432,5 millioner kroner, opp 25 prosent i forhold til 2019.

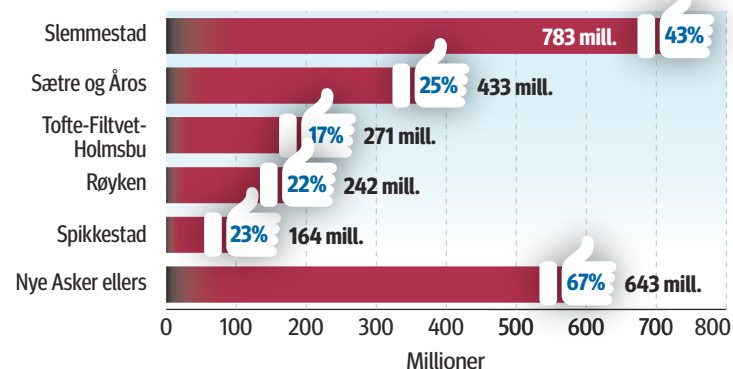
Også de andre områdene i Røyken og Hurum, som ble slått sammen med «gamle Asker» i en ny kommune, hadde vekst (se gra-



▲ Øistein Pedersen fra Haslum har hytte i nærheten av Ramton camping. Når han er på hytta, handler han på Rortunet.

FOTO: EVA GROVEN

Slik ble handelsveksten



Utviklingen viser handelsveksten fra 2019 til 2020

fikk).

– Det er gledelig å se at handelen i disse områdene vokste til tross for et spesielt år, sier Jan-Fredrik Larsen.

Handelsstandslederen tror det er rom for langt mer handel i denne delen av Asker, og viser til utbygging av flere boliger her.

Når det gjelder «sekkeposten» nye Asker, viser den også betydelig omsetning – men krever en egen forklaring.

– Dette er rett og slett en sekkepost med butikker som ligger spredt mellom postsoner og er slått sammen. Det består av handel både fra «gamle» Asker og spredte butikker, eksempelvis i Hyggen. Samler man alt opp, utgjør jo det en del, sier Larsen.

■ mhe@budstikka.no